

„Die Auftragsanbahnung
lief super!

Aber dann haben
wir verhandelt...“



*Wir helfen,
Unternehmen zu entwickeln.*

Höhere Margen und mehr Sicherheit durch professionelles Verhandeln.

Sie wollen das Optimum herausholen, gleichzeitig die Geschäftsbeziehung ausbauen und mit breiten Schultern und auf Augenhöhe verhandeln? **Klingt wie ein Drahtseilakt und ist auch einer - wenn man es nicht trainiert hat.** Sie haben viele Tage und Wochen in vertriebliche Arbeit investiert. Und jetzt entscheiden vielleicht 2 Stunden Verhandeln über Ihren Erfolg. Gut verkauft und schlecht verhandelt? Das will niemand. Und verhandelt wird täglich: privat wie beruflich, intern, extern, auf allen Ebenen und in allen Unternehmen - manchmal auch ohne als Verhandlung deklariert zu sein. Es beginnt dann mit einem »Gespräch« und wird zu spät als Verhandlung wahrgenommen - und damit werden Chancen verspielt. Diese Intensivtrainings richten sich an Mitarbeitende und Führungskräfte, die mit einer effektiven Strategie, einer wirkungsvollen Struktur und erfolgreichen Taktiken schnellere und bessere Verhandlungsergebnisse erzielen wollen. Ohne gut zu verhandeln bekommen wir nur, was man uns gibt und nicht was wir verdienen.

VerhandlungsTrainings.

Verhandlungsprofi Custom / 3 Tage

- 7 herausfordernde Verhandlungsfälle
- + 1 multilateraler Verhandlungsfall
- + 1-2 eigene Fälle
- sofort anwendbare Werkzeuge
- live verhandeln einzeln / im Team
- individuelles Video Coaching
- 2 Trainer ab 6 Teilnehmer von 12

Preis pro Teilnehmer € 1.960
(zzgl. 19% MwSt. / € 372,40)
Firmenseminare ab 6 Teilnehmer

Verhandlungsprofi Intensiv / 2 Tage

- 7 herausfordernde Verhandlungsfälle
- sofort anwendbare Werkzeuge
- live verhandeln einzeln / im Team
- individuelles Video Coaching
- 2 Trainer ab 7 Teilnehmer von 12

Preis pro Teilnehmer € 1.560 €
(zzgl. 19% MwSt. / € 296,40)
Firmenseminare ab 4 Teilnehmer

Nachhaltigkeit / 1 Tag Refresher

- Voraussetzung: Verhandlungsprofi
- Reality Check
- 3 firmenspezifische Verhandlungsfälle
- Live Verhandlungssimulation
- Life-Analyse + Video Coaching
- 2 Trainer ab 7 Teilnehmer von 12

Preis pro Teilnehmer € 780 €
(zzgl. 19% MwSt. / € 148,20)
Firmenseminare ab 4 Teilnehmer

VerhandlungsConsulting.

Mit unserem Verhandlungsconsulting bieten wir Ihnen eine gezielte Einzelberatung und Umsetzung für wichtige Verhandlungen. Wir unterstützen Sie bei der Analyse der Ausgangslage und der Beteiligten, erarbeiten mit Ihnen die erfolgversprechendste Strategie, stellen Sie auf die konkrete Verhandlungssituation optimal ein und coachen Sie während der Verhandlung. Bereits verhandelt? Wir analysieren Ihre Verhandlungsergebnisse - damit die nächste Verhandlung besser wird.

Verhandlungsvorbereitung

- Potenzialanalyse (wie groß ist der Kuchen wirklich)
- Key-Stakeholder-Analyse
- Verhandlungsteam optimal aufstellen
- Verhandlungsstrategie planen
- Joker und Vorschläge entwickeln, Fußangeln ermitteln
- live (vor-)verhandeln einzeln / im Team
- Analyse ihrer letzten Verhandlungsergebnisse

Consulting-Tagessatz 1.755 € (€ 2.088,45 inkl. 19% MwSt.)
Stundensatz 235 € (€ 279,65 inkl. 19% MwSt.)

Verhandlungscoaching

- Begleitung im Hintergrund oder Präsenz
- Feedback und Empfehlung nächste Schritte
- strategische & taktische Maßnahmen
- Raum zum Manövrieren schaffen / Zeit gewinnen
- Fall Back-Positionen entwickeln
- „erste Hilfe“ wenn der Karren schon im Dreck steckt
- Umgang mit schwierigen Partnern / Macht

Consulting-Tagessatz 2.155 € (€ 2.564,45 inkl. 19% MwSt.)
Stundensatz 307 € (€ 365,33 inkl. 19% MwSt.)

Sichern Sie sich mehr Flexibilität und adhoc-Unterstützung durch ein Stunden - oder Tageskontingent für 6 oder 12 Monate mit sofortiger Verfügbarkeit.

Sie stehen vor einer wichtigen Verhandlung? Vereinbaren Sie ein kostenloses Sondierungsgespräch mit uns.

Alle Preise exkl. 19% deutscher MwSt. zzgl. Übernachtungs-/Verpflegungs-/Reisekosten.